



JASDAQ

平成24年12月19日

各 位

会 社 名 株式会社 ウェストホールディングス
本社所在地 広島市西区楠木町一丁目 15 番 24 号
代 表 者 代表取締役会長 吉 川 隆
(コード番号: 1407)
問 合 せ 先 <広島本社・東京本社>
専 務 取 締 役 管理統括本部管掌
永 島 歳 久
電話番号 03-5358-5757 (代表)

リッキービジネスソリューション株式会社と当社との業務提携契約締結に関するお知らせ

当社は、リッキービジネスソリューション株式会社（以下「リッキー社」といいます。）との間で業務提携契約を締結いたしましたので、下記のとおりお知らせいたします。

記

1.業務提携の理由

当社グループは、太陽光発電システムに関して、住宅分野からメガソーラー発電所(大規模太陽光発電所)等の産業分野までの資材調達・施工・販売・アフターメンテナンスについて、広範囲の領域で事業を展開しております。

住宅分野に関しては、大手家電量販店やホームセンターあるいは成長著しいハウビルダーとの業務提携により、販路の拡大を図っております。

また、産業分野に関しては、親密な金融機関や大手会計事務所あるいはサービサー(金融機関等が有する貸付金債権等の管理回収業務)会社との業務提携により、メガソーラー発電所の立地情報の提供や太陽光発電導入に意欲を示している事業者の紹介を受け、受注増強に繋げております。

このように当社グループは、提携戦略を軸に軽量経営による事業拡大を図っております。

一方リッキー社は、顧客企業に対して経営・財務戦略等のコンサルティング、金融機関との間に立った資金調達のアレンジ等、財務・金融ソリューションの提供を行うとともに、各地の地方銀行・企業の広範なネットワークを生かした全国規模のビジネスマッチング(取引先紹介)を展開しております。

当社グループは、リッキー社のビジネスマッチング能力に着眼し、同社と親密な関係にある金融機関を通して、その取引企業に太陽光発電ビジネスへの取組みを啓蒙するとともに、このビジネスに関心を示す取引先企業の紹介と商談設定をリッキー社及び金融機関に委ねることにより、産業分野の営業強化を図れることが期待できることから、同社との業務提携契約を締結するものです。

2.業務提携の内容

- (1) リッキー社は、同社と親密な関係にある全国各地の金融機関を当社グループに紹介する。
- (2) 当該金融機関は、太陽光発電ビジネスに関心をもち取引企業(見込顧客)の発掘、及び見込顧客と当社グループとの商談設定をアレンジする。
- (3) リッキー社及び当該金融機関は、当社グループに関連情報を提供することについて、事前に見込顧客から同意を得る等、スムーズな商談設定を図る。
- (4) 商談が成約した場合、当社グループはリッキー社及び当該金融機関に予め定めた紹介料を払う。

3.リックイー社の概要

- (1) 商 号 : リックイービジネスソリューション株式会社
- (2) 本 社 所 在 地 : 東京都千代田区丸の内2-2-1
- (3) 代 表 者 の 役 職 ・ 氏 名 : 代表取締役 澁谷 耕一
- (4) 事 業 内 容 : 経営コンサルタント、金融機関向け講座・情報提供、イベント企画
- (5) 資 本 金 の 額 : 54,450 千円
- (6) 設 立 年 月 : 平成14年5月
- (7) 株 主 及 び 持 株 比 率 : 澁谷耕一 60.0% , 東京中小企業投資育成22.2%, プラス6.7%,
マスタインドパートナーズ 4.4%

4.日程

業務提携契約締結日 平成24年11月30日

事業開始日 平成24年12月19日

5.今後の見通し

現時点において、本件による当社グループの連結業績に与える影響は軽微であります。

以 上